



# In 5 stappen een goede pitch!



## Stap 1. Bepaal je doelgroep

Bedenk goed wie de ontvanger is van jouw boodschap. Welke kennis heeft jouw publiek, wat vinden ze belangrijk. Maak later eventueel meerdere versies van jouw pitch zodat je voor elk publiek en elke gelegenheid de juiste boodschap voorhanden hebt.



## Stap 2. Bepaal je doel

Bedenk goed wat je uiteindelijke doel is van de pitch. Wat wil je dat het publiek ervaart en wat wil je dat het publiek of jouw gesprekspartner na de pitch gaat doen. Ondersteun dit met de bijpassende hulpmiddelen en aanwijzingen.



## Stap 3. Verzamel informatie

Verzamel alle informatie die past bij stap 1 en 2. Kies vervolgens de juist mix van feiten, cijfers, ervaring en emotie. Wees ook voorbereid op eventuele vragen tijdens of na afloop van jouw pitch. Het geven van de juiste reacties versterkt het effect van jouw pitch.



## Stap 4. Ga oefenen

Oefen je pitch zodat jij jouw verhaal helemaal eigen maakt. Kort en krachtig presenteren is moeilijker dan je denkt. Blijf binnen de gestelde tijd en blijf dicht bij jezelf. Een oprecht en enthousiast verhaal maakt vaak het meeste impact.



## Stap 5. Breng alles in de praktijk

Goed pitchen is ook een kwestie van ervaring. Ga je pitch gewoon uitproberen en kijk hoe erop wordt gereageerd. Vraag waar passend ook om verbeter tips en maak je pitch elke keer een stukje beter.



**startersloket**

de verbindende factor